

1分でわかる

定額制

プリンター

スリホ

サービス資料

大型複合機

を使用中のお客様へ



目次

1

スリホのサービス概要

- スリホとは？
- スリホの特徴
- 導入実績

2

よくある課題とソリューション

3

お客様の声

4

会社概要



サービス概要

Service

01 スリホとは

スリホは
「フルカラー」を「**刷り放題**」できる
サブスク型プリンターサービスです

業界初!
定額制刷り放題

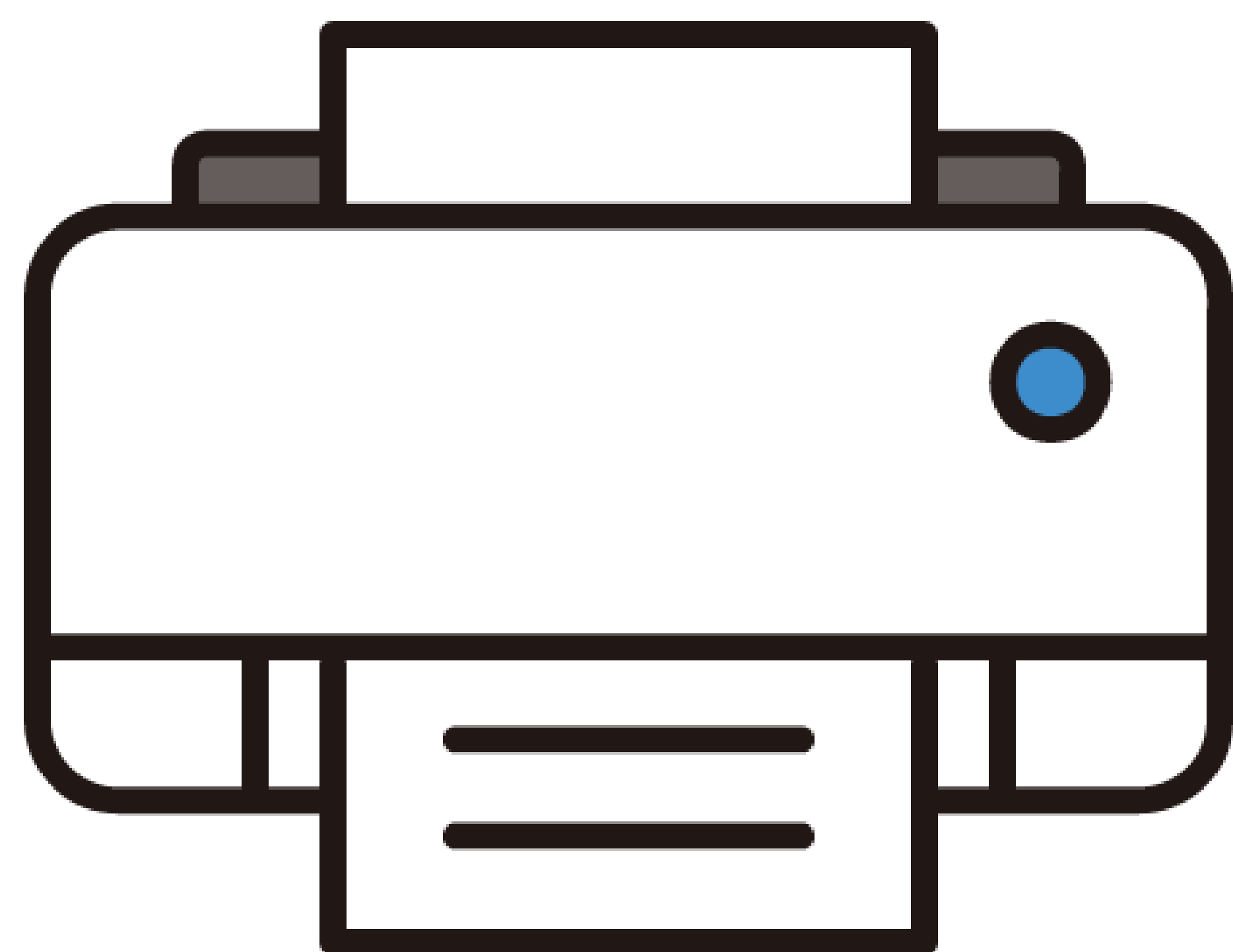
何枚刷っても
定額料金



フルカラー
印刷し放題

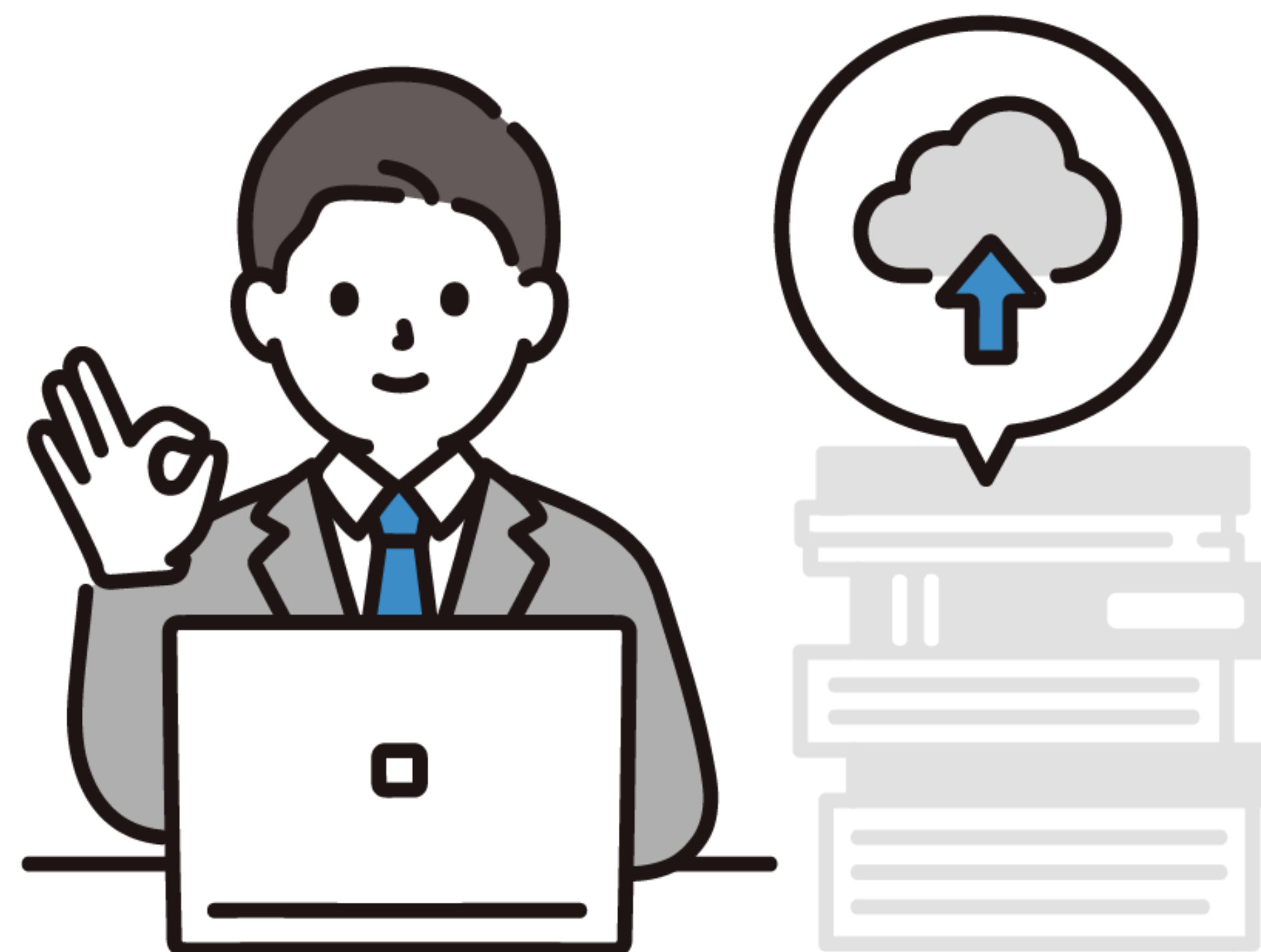
面倒な審査は
一切なし

02 スリホの特徴



ビジネス 専用機

スリホはビジネス専用機だから印刷スピードが早く、インクも大容量。
プランも充実しているのでお客様のご要望にあったプランをご提案可能です。



管理が楽に

定額制だから枚数の管理も不要！
インクも約1万枚印刷できるほど大容量なので、インク交換の手間を大幅削減することができます。



安心のカスタマ ーサポート付き

設定や印刷方法でご不明点があった場合や機械の不具合時はカスタマーサポートが迅速かつ的確な指示でお客様のお悩みを解決。
ご訪問にて機械のトラブルを解決することも可能です。

※お伺いできない地域もございます

03 導入実績

累計導入台数6,500台以上！

あらゆる業界の大手企業から中小企業まで、幅広い導入実績があります。

官公庁  教育委員会 日本商工会議所 The Japan Chamber of Commerce and Industry 市役所	サービス  日本郵便 Makuake ALSO フジテレビ ジョブカン	金融・保険  au フィナンシャルパートナー Orico MetLife FINANCIAL JAPAN FA J Risk management		
旅行  星野リゾート ANA	IT・通信  Rakuten Insight Japan PC Service Demaie-can 光通信 wiz E PARK その他 	ショップ  ANYTIME FITNESS SoftBank docomo Rakuten Mobile au	人材・教育  NSG GROUP リジョブ neocareer JSC	製造・販売  SONY 業務スーパー ニュー・クイック Kellogg's 神安
不動産  Daiwa House ユニバーサルホーム CENTURY 21 LIXIL 住宅研究所 アイフルホーム KYORITSU HOTELS & DORMITORIES ONTÉX WOC LIXIL GROUP パマンショップ HouseDO azbil		国立大学法人 東京医科歯科大学 TOKYO MEDICAL AND DENTAL UNIVERSITY 一人ひとりに、未来への約束。 日本電子専門学校 MEIKO式コーチコグ 個別指導 明光義塾	DyDo 	

よくある課題と ソリューション

Problems and the solutions

01 よくある課題ソリューション



課題1

印刷コストを
気にしてカラー印刷
を制限している



カラー印刷も
コストを気にせず
刷り放題

スリホはインクを注文し放題！
予備としてインクを持っておく
のも問題ありません。
インク代やインクの残量を気に
せず印刷することができます。

課題2

リースを組んで
導入したくない



リースの必要はなし
審査も不要

スリホはリースではなく、レン
タルです。レンタルは審査があ
りません。契約もスムーズに行
うことができ、導入までの期間
が短くすることができます。

課題3

機能が複雑で
使い方が難しい



シンプルだけど
しっかりと
必要な機能が装備

スリホは卓上型ですが、コピー
はもちろん、スキャンやFAXの
機能がしっかりと備わっていま
す。使い方もシンプルで分かり
やすい設計となっています。

お客様の声

Customer reviews

Interview1

株式会社ユニバーサルホーム

事業内容：注文住宅事業

エリア：全国

印刷物：資料や申請書、チラシ

提案資料など大量印刷をする
不動産会社はカラー印刷し放題の
スリホがおすすめ！

Before

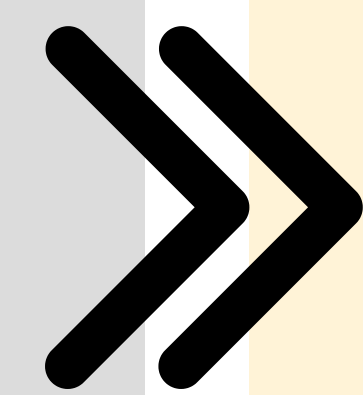
導入前の課題

- ・大型複合機の印刷代が高かったので困っていた
- ・毎月印刷コストを確認しては無駄な印刷は減らすように社員にアナウンスしていたので社員もストレスに感じていた

After

導入後の効果

- ・カラーを何枚刷っても定額制で非常にコスパがいい
- ・使い勝手が良くなり作業効率がアップした
- ・印刷枚数を管理しなくてもいいのでストレスフリーに



株式会社ユニバーサルホームについて

Q1.御社の事業内容を教えてください

住宅施工販売のフランチャイズ加盟店の指導育成や住宅の設計と開発、住宅の販売などの事業を行っております。

Q2.スリホ導入前はどのようなことにお困りでしたか？

印刷コストの問題や、大型複合機のための作業にストレスがあった

住宅メーカーとしてお客様に対する提案資料や社内用資料、DM、ポスティング原稿の資料を大型複合機を使用して印刷していました。印刷枚数が多くトナー代などの消耗品代がかかり、毎月コストを確認しては無駄な印刷は減らすように、と社員にアナウンスをしていました。

Q3.スリホを導入した効果はありますか？

大型複合機×スリホの連動で作業効率アップとコスト削減に成功

今まで大量に印刷が必要だった社内用資料やDM、ポスティング原稿の資料をスリホで印刷することによって、導入前のコストに比べてかなり削減できたことが大きかったですね。費用の中にインク代が含まれていることや、印刷枚数を管理しなくてもいいという点がとてもストレスフリーになりました。

Interview2

株式会社セーヌライン

事業内容：通信事業、コンサル事業など

エリア：愛知

印刷物：セミナーの資料や提案資料

スリホと大型複合機の併用に。
カラー印刷をすべてスリホですること
で印刷コストを約75%削減に成功!!!

Before

導入前の課題

- ・カウンター料金が月間6万円以上かかっており、社内でも問題になっていた。

After

導入後の効果

- ・年間60万円の印刷コストを削減
- ・カラー印刷もコストを気にせるできるようになり、ストレスフリーに。



株式会社セーヌライン

Q1.御社の事業内容を教えてください

弊社は30年前に始めた通信事業をはじめ、SNSのコンサル事業、ヘルスケア事業など多岐にわたる事業を展開しています。

Q2.スリホ導入前はどのようなことにお困りでしたか？

大量のカラー印刷により経費がかさみ、社内での共通課題となっていた

ランニングコストです。スリホ導入前は大型複合機単体での運用だったので、カラー印刷を大量にするとその分カウンター料金がかかり月間6万円ほどカウンター料金だけでかかっていました。

Q3.スリホを導入した効果はありますか？

既存機も大型複合機とスリホを併用することで、印刷コスト75%の削減に成功

月間のランニングコストを約6万円から1万5,000円にすることできたので、年間で約60万円の削減ができました！約75%の削減です。コストの削減だけでなく、カラーも刷り放題なのでコストを気にせず印刷ができるのでストレスなく印刷ができます。

3

Interview3

CALL FORCE株式会社

事業内容：大手キャリア代理店

エリア：神奈川

印刷物：郵送物の印刷



毎月の印刷コストが20万から8万に！
大型複合機と「スリホ」を併用して
50%以上のコスト削減に成功

Before

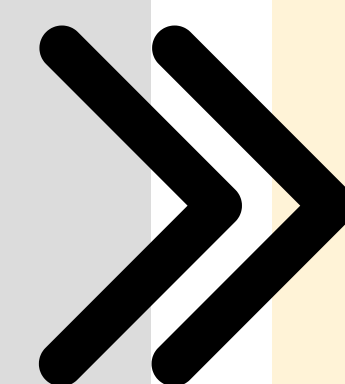
導入前の課題

- 大型複合機のカウンター料金が毎月高くなっており、毎月20万ほどのコストがかかっていた

After

導入後の効果

- 何枚印刷しても一定額なので年間100万円の印刷コストを削減できた
- カスタマーサービスの対応がとても速い



CALL FORCE株式会社について

Q1.御社の事業内容を教えてください

大手キャリア様の代理店として、光回線をメインで販売しています。コールセンター事業、ブロードバンド事業、パートナー事業も行っております。

Q2.スリホ導入前はどのようなことにお困りでしたか？

営業で獲得した新規のお客様に毎月2,000部以上の資料を郵送、全てにカウンター料金がかかっていた

毎月、郵送物を10,000枚ほどお客様に送付していますが、大型複合機を使って全てカラー印刷していたため、毎月のカウンター料金が跳ね上がっていました。お互いの顔が見えないテレマーケティングでは、電話の声と手元に届く資料がお客様との大事なコミュニケーション手段となるので、少しでも信頼していただくために、白黒ではなくカラー印刷した資料にこだわっていました。

Q3.スリホを導入した効果はありますか？

既存の大型複合機と併用することで
社内共有用の資料や郵送用の資料を「スリホ」で印刷

大型複合機とスリホを併用することで、大幅なコストカットが実現できました。もともと、大型複合機だけ利用していたときは、毎月15-20万円はカウンター料金がかかっていた。しかし今では、スリホを導入したことで約半分の7-8万まで印刷費を抑えることができたのです。年間にすると100万円削減できました。

会社概要

基本情報

社名	株式会社C-mind（シーマインド）
所在地	〒169-0072 東京都新宿区大久保2-5-23 新宿辻ビル10階（受付5階）
設立	2011年3月
資本金	30,000,000円
代表者	代表取締役CEO 虎石 克 代表取締役COO 近藤 光
人数	268名（グループ合計）
事業内容	コスト改善・業務DXサービスの提供 複合人材サービスの提供

Purpose

『世の中を、フラットに。』

社会の格差や不平等を無くし、誰もが挑戦したくなる世の中を作る

Service



業界シェアNo.1の
定額制レンタルプリンターサービス



業界初／
全国メーカーメンテナンスの
定額制大型複合機



ビジネスインフラを
「必要な分だけ」使えるサブスクサービス



日本初！
当人認証可能な電子契約プラットフォーム



【利用環境】も【お取引先】も変えない
80品目の経費改善サービス